



VACATURE: VERKOOPLIEDER NL (M/V) Datum: 23-08-2010

Taken en verantwoordelijkheden:

- Omzet- en resultaat verantwoordelijk voor kunstmest en specialiteiten afdeling in Nederland.
- Verder verbeteren van de marktpositie van Triferto door het ontwikkelen en uitvoeren van een goede verkoopstrategie en -planning.
- Zorg dragen voor de juiste inzet van resources, zodat deze leidt tot een maximalisatie van de klantwaarde en een verbeterde positionering van het assortiment.
- Leveren van een actieve bijdrage aan het formuleren van en het tot stand komen van het strategisch commerciële beleid.
- Zelf operationeel managen en begeleiden van een aantal grote key accounts.
- Aansturen en leidinggeven aan een team van 4 accountmanagers.
- Het voeren en coördineren van een afgestemd en doordacht prijsbeleid, klant- en debiteurenbeleid.
- Onderhouden en intensiveren van relaties met klanten en leveranciers.
- Coördineren en samenwerken met binnendienst en logistiek.
- Coördineren en verzamelen van marktinformatie, initiëren van verbeteringen t.b.v. de commerciële processen.

Functievereisten:

- Minimaal een afgeronde HBO opleiding.
- Minimaal 5 jaar ervaring in commercieel en/of accountmanagement.
- Minimaal 2 jaar ervaring in het leidinggeven aan een commercieel team.
- Commerciële ervaring/affiniteit in agrisector.
- Uitstekende beheersing in woord en schrift van het Nederlands. Duits, Engels en Frans is een pre.

Profiel van de ideale kandidaat:

- Proactief, flexibel.
 - Klant- en resultaatgericht.
 - Conceptmatig en analytisch vermogen.
 - Coachend management.
 - Heeft een natuurlijk overzicht en is communicatief.
 - Teamspeler met een ondernemende instelling.
 - Kan acteren op verschillende niveaus: van directie tot accountmanagers nivo.
- **Overige informatie:**
 - Standplaats in Doetinchem.
 - Een afwisselende en uitdagende functie in een prettige en professionele werkomgeving.
 - Doorgroeimogelijkheden internationaal.
 - Voor deze functie geldt een uitstekend arbeidsvoorwaardenpakket.
 - De salesmanager Nederland rapporteert aan de adjunct directeur.

Reageren:

Voor meer informatie over Triferto of de functie belt u met Rüdiger Simon (tel: 06-50830569). Uw sollicitatie ontvangen we graag binnen 14 dagen, voorzien van cv en beschrijving van uw werkervaring. Stuur deze naar rueidiger.simon@triferto.eu of Triferto, t.a.v.: R. Simon, Postbus 7000 AL, Doetinchem.

Triferto, specialist in bemesting

Triferto is producent van minerale meststoffen en int. groothandel van een volledig pakket meststoffen, variërend van enkelvoudige meststoffen tot op maat gemaakte NPK-formules. Via een netwerk van tussenhandelaren vinden onze producten hun weg naar het boerenerf en gewastelers met West-Europa als belangrijkste afzetgebied. Met kwalitatief hoogwaardige meststoffen, een uniek loodsennetwerk, vakbekwame medewerkers en de agronomische kennis hebben we voor elk bemestingsvraagstuk in de akkerbouw, veehouderij, vollegrondsgroente en de fruitteelt de oplossing.

Met info: www.triferto.eu